L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

un événement organisé par CCI International Rhône-Alpes
Du 17 au 27 février 2014
Quinzaine de l'INTERNATIONAL
Rhône-Alpes
Allez plus loin !

La Quinzaine de l'International en Rhône-Alpes

FINANCER SON DEVELOPPEMENT A L'INTERNATIONAL

Liberté • Égalité • Fraternité
RÉPUBLIQUE FRANÇAISE
PRÉFET DE LA RÉGION RHÔNE-ALPES

RhôneAlpes Région

CCI RHÔNE-ALPES

erai entreprise rhône-alpes international

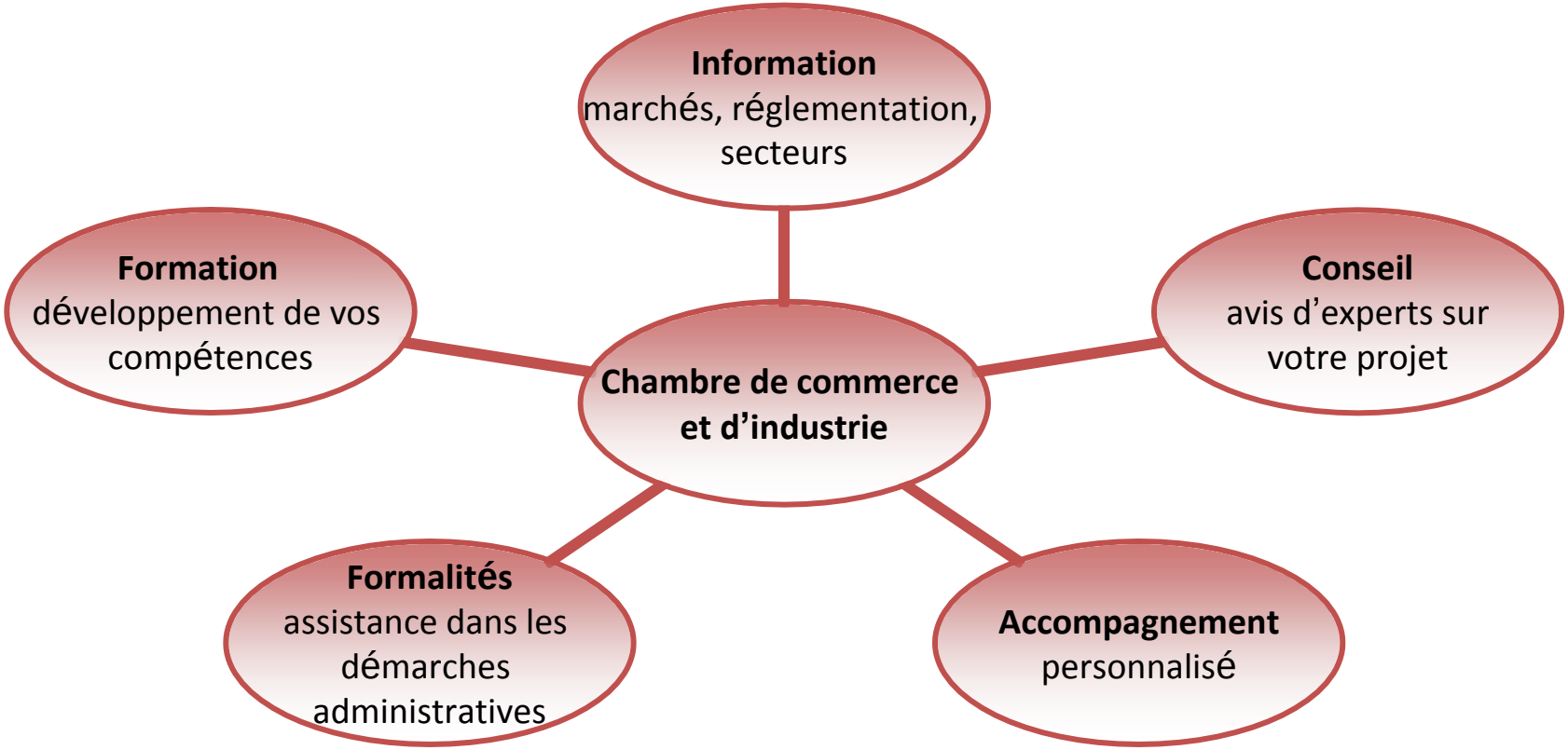
UBIFRANCE

bpifrance

coface GARANTIES PUBLIQUES

Introduction de la CCI locale

La Chambre de Commerce et d'Industrie, le contact de proximité pour les PME



L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

Présentation de la plateforme régionale et de l'offre intégrée

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

ACCÉLÉRATEUR DE CROISSANCE

RHÔNE ● ALPES

Domaines d'intervention

Une expertise spécialisée et une offre d'accompagnement intégrée dans trois domaines:

L'innovation, levier de compétitivité et de différenciation, incontournable pour un développement à l'international.

L'internationalisation, moteur de croissance par le développement des exportations, la prospection de nouveaux marchés et l'implantation à l'international.

L'ingénierie de financement, en lien avec Bpifrance, pour optimiser et diversifier des sources de financement au bénéfice de la stratégie de l'entreprise.

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

up ACCÉLÉRATEUR DE CROISSANCE
RHÔNE ● ALPES

Un accompagnement stratégique et un contact de proximité

Un accompagnement à 24/36 mois de l'entreprise sur son plan de développement

Fondée à l'initiative commune de la Région Rhône-Alpes et de la Chambre de Commerce et d'Industrie de région, Up Rhône-Alpes réunit les expertises des CCI, de l'ARDI, d'ERAI et d'UBIFRANCE pour proposer aux entreprises à fort potentiel de développement par l'innovation et l'international une offre d'accompagnement coordonnée dans ces domaines.

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

Les dispositifs d'aides et de financement

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

Prospecter

ASSURANCE PROSPECTION PREMIERS PAS A3P

coface
GARANTIES PUBLIQUES

Nouveauté

Objectif	Accompagner les TPE et PME dans leur premières démarches de prospection des marchés étrangers
Bénéficiaires	Entreprises (hors négoce international pur) avec au moins 1 bilan, CA < 50M€ et CA Export < 200K€ ou représente moins de 10% du CA, capitaux propres positifs
Mode d'emploi	Budget maximum garanti : 30K€, Quotité garantie : 65%, Taux d'amortissement : 10%, Prime 4% des dépenses prise en compte Utilisable 3 fois par la même entreprise Couvre toutes les zones géographiques (dans la limite de 5 pays par dossier) 2 périodes : Versement de l'indemnité : à tout moment pendant la 1ère année Remboursement de l'indemnité : à l'issue du 3ième exercice fiscal / calculé sur l'accroissement cumulé des CA Export des années 1, 2 et 3

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

Prospecter

ASSURANCE PROSPECTION

coface
GARANTIES PUBLIQUES

Objectif

Accompagner les entreprises dans leurs démarches de prospection des marchés étrangers : Assurance contre la perte subie en cas d'échec commercial ET Soutien de trésorerie

Bénéficiaires

Entreprises (hors négoce international pur) avec au moins 1 bilan, CA ≤ 500M€ et capitaux propres positifs

Dépenses financées

Toutes les dépenses de prospection (non récurrentes)

Mode d'emploi

La période de garantie: (de 1 à 4 ans)

L'entreprise perçoit, en fin de chaque année, des indemnités correspondant à 65% *(75% pour Stés innovantes…)* des frais engagés non amortis par un CA (taux d'amortissement de 7%, 14% ou 30% du CA)

La période d'amortissement: (période de garantie + 1 an)

L'entreprise rembourse les indemnités versées en fonction de ses recettes réalisées sur la zone prospectée

Prime d'assurance = 2%

Prospecter

ASSURANCE PROSPECTION

coface
GARANTIES PUBLIQUES

Optimisation de la trésorerie de l'entreprise

1. Avance sur indemnité

- Entreprises innovantes ou CAG inférieur à 1,5 M€
- L'avance est égale à 32,5% ou 37,5% du budget annuel garanti, versée dès la signature du contrat
- Le montant de la prime est porté à 4%

2. Indemnité intermédiaire

- Budgets annuels garantis inférieurs ou égaux à 100 K€
- L'indemnité est versée en deux fois, en cours d'année, à la demande de l'entreprise

3. FAP Financement de l'Assurance Prospection

- CAG compris entre 1,5 M€ et 500 M€
- Les dépenses de prospection sont financées à 100 % par une banque

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

Se développer

GARANTIE des ENGAGEMENTS bancaires sur crédits investissements

bpifrance

Objectif

Limiter le risque des banques dans les crédits destinés à financer les investissements de développement à l'international .
Zones éligibles : tous pays

Bénéficiaires

PME via la banque

PME sens Europe

Garantie octroyée

Sur Prêts ou Crédit-Baux octroyés par une banque pour :

- Développement en France de la capacité export de la PME (Investissements matériels, immobiliers, immatériels)
- Croissance des besoins en fonds de roulement
- Prise de participation minoritaire ou majoritaire à l'étranger
- Caution apportée par une banque française à une banque étrangère pour concours CT ou MLT

Mode d'emploi

Quotité maximum Garantie : 60%

Durée : selon durée engagement bancaire

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

Se développer

PRÊT EXPORT (PE)

bpifrance

PME et ETI

Objectif	Financement des investissements de développement à l'international
Bénéficiaires	Entreprises PME ou ETI de droit français de + de 3 ans
Dépenses financées	Investissements immatériels divers (dont BFR de croissance) Investissements corporels à faible valeur de gage Acquisition de participations minoritaires ou majoritaires (croissance externe)
Caractéristiques	Prêt sur 7 ans avec différé d'amortissement capital de 24 mois **Montant de 30 K€ à 3 Millions euros** ⇒ **jusqu'à 150 K€ Bpifrance seule,** ⇒ **Au-delà de 150 K€, en commun avec une banque, règle du 1 pour 1** Aucune garantie , ni caution personnelle Limité aux fonds propres et quasi fonds propres

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

RECRUTER IDECLIC STRATEGIE - Volet International

Objectif	Soutenir les entreprises de Rhône Alpes engagées dans un processus de développement à l'international par le financement du recrutement d'un cadre export ou l'appel à un cabinet conseil
Bénéficiaires	PME de Rhône-Alpes (critères de la PME européenne) L'entreprise doit : - Être implantée en RA, avoir une AP en cours, mettre en œuvre un projet export > 100 K€ HT et avoir participé à une action GO EXPORT (Plan PME ou PDI)
Mode d'emploi	Subvention de 50% des frais éligibles dans la limite de 30 K€

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

RECRUTER

CREDIT IMPÔT DEPENSES DE PROSPECTION COMMERCIALE

GÉRÉ PAR LE TRÉSOR PUBLIC

Liberté • Égalité • Fraternité
RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

PRÉFET
DE LA RÉGION
RHÔNE-ALPES

Objectif

Inciter les PME à prospecter les marchés extérieurs et à recruter du personnel dédié à l'export

Bénéficiaires

PME françaises dont le capital est libéré et détenu à 75% au moins par des personnes physiques ou une société répondant aux mêmes critères qui recrute une personne dédiée à l'export ou un VIE

Dépenses financées

50% des dépenses éligibles, plafonnées à 40 000 € sur les 24 mois qui suivent le recrutement

- Frais et indemnités de déplacement et d'hébergement
- Dépenses visant à réunir des informations sur les marchés et les clients
- Dépenses de participation à des salons et à des foires expositions
- Dépenses pour les outils de communication
- Indemnités versées au VIE
- Frais de conseils export (publics ou privés)

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

S'IMPLANTER

ASSURANCE CREDIT MOYEN TERME

coface
GARANTIES PUBLIQUES

Objectif	Garantir la réalisation et le paiement des contrats d'exportation durant leur exécution et/ou le non remboursement du crédit consenti à un acheteur
Bénéficiaires	Entreprises et leurs banque dans le cadre de contrat d'exportation de biens ou de services présentant des durées d'exécution > 24 mois et/ou assorties de crédit > à 2 ans
Garantie octroyée	Garantie selon besoin : risque de fabrication ou d'interruption du marché, de non paiement, d'appel abusif des cautions
Mode d'emploi	Aucun frais de dossier Prime en fonction risque couvert/pays/durée/acheteur Quotité garantie : 95% (100% pour PME dont CA ≤ 75M€ en crédit fournisseur)

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

S'IMPLANTER

ASSURANCES CHANGE NEGOCIATION / CONTRAT

coface
GARANTIES PUBLIQUES

Objectif

Neutraliser les risques de change liés:

- à la remise d'une offre en devise à un acheteur étranger
- à la signature d'un contrat commercial en devise

CHANGE NEGOCIATION	Réservée aux projets avec concurrence avérée. Couvre le taux de change dès la remise d'offre en devise Couverture à 100% de la perte de change Devises garanties : dollars US/canadien/Singapour/HK, Yen, Livre sterling, Franc suisse, Couronnes danoise/suédoise/norvégienne…
CHANGE CONTRAT	S'adresse aux exportateurs qui n'ont pas (ou plus) de concurrents sur un projet. Couvre le taux de change avant signature Transactions = ou < à 15M€ Couverture à 100% de la perte de change Devises garanties : dollar US, Livre sterling, Franc suisse (au cas par cas)

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

S'IMPLANTER

ASSURANCES CAUTION PREFINANCEMENTS

coface
GARANTIES PUBLIQUES

Objectif	**Garantie permettant de couvrir les banques** contre le risque de **défaillance financière de l'exportateur** : - Caution export : en cas d'appel de la caution - Préfinancement : en cas de non remboursement du crédit de préfinancement
Bénéficiaires	Banques françaises et filiales ou succursales de banques étrangères, installées en France et/ou dans un pays de l'UE + compagnies d'assurance
Cautions	Toutes cautions, en toutes devises, sur tous pays (sauf pays interdits – cf politique d'assurance-crédit) QG : 80% pour les entreprises dont CA < 150M€ et 50% si CA > 150M€ Prime : aucun coût pour l'exportateur
Préfinancement	Crédit de préfinancement en Euro, sur tous pays (sauf pays interdits – cf politique d'assurance-crédit) QG : 80% pour les entreprises dont CA < 150M€ et 50% si CA > 150M€ Prime : aucun coût pour l'exportateur

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

S'IMPLANTER

ASSURANCE DES INVESTISSEMENTS A L'ETRANGER

coface
GARANTIES PUBLIQUES

Objectif	Favoriser les investissements français à l'étranger en les protégeant contre les risques politiques
Bénéficiaires	Toutes les entreprises de droit français réalisant un investissement durable (3 à 20 ans), dans une société nouvelle ou déjà existante et les banques françaises qui les accompagnent
Garantie octroyée	Atteinte à la propriété et non recouvrement Cause (s) - au choix : actes volontaires des autorités du pays étranger, violence politique, non transfert
Mode d'emploi	Assiette de garantie : participation en capital, prêt d'actionnaire à long terme ou avance en CCB, redevances, prêt bancaire. QG: 95% Prime : fonction pays/période/faits générateurs de sinistre couverts/ notation Coface du projet

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

S'IMPLANTER — GARANTIE DE PROJETS A L'INTERNATIONAL (GPI)

bpifrance

Entreprises jusqu'à 460 M€ CA

Objectif	Limiter le risque d'échec économique dans l'investissement de filiales à l'étranger, **détenues majoritairement**
Bénéficiaires	Entreprises immatriculées en France
Assiette de la garantie	Apports en fonds propres en numéraire soit en capital, soit C/C sous conditions de durée (Apport en nature exclu) 3 modes opératoires : - création ou renforcement d'une filiale à l'étranger - passage à une position majoritaire dans la filiale étrangère - croissance externe à l'étranger
Zone éligible	Tous les pays sauf Espace Economique Européen, Suisse, Lichtenstein, Islande, Norvège
Caractéristiques	Garantie délivrée pour une période de 3 à 7 ans (arbitrage au départ) **Quotité garantie : 50% du montant de l'apport en fonds propres** Délégation possible de la garantie à une (des) banques

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

Les programmes et dispositifs de soutien

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

Se structurer

PROGRAMME GO EXPORT

CCI International Rhône-Alpes

Chambres de Métiers et de l'Artisanat Région Rhône-Alpes

Région RhôneAlpes

Objectif

Structurer sa démarche export pour développer durablement ses ventes à l'international

Nature de l'aide

Conseil pour structurer le projet de l'entreprise :

- évaluer l'aptitude de l'entreprise à exporter
- définir la stratégie et le plan d'actions
- démarrer la mise en œuvre et prospecter les marchés ciblés

Bénéficiaires

- PME/PMI au sens européen, de 4 à 250 personnes, de l'industrie et des services à l'industrie (code NAF du Plan PME)
- CAG supérieur à 500K€ et inférieur ou égal à 50 M€
- Total du bilan inférieur ou égal à 43 M€
- Situation financière saine
- Non filiale à plus de 25% d'une entreprise ne correspondant pas à ces critères

Plus de 700 entreprises ont déjà suivi ce programme

Programme subventionné par la Région Rhône-Alpes dans le cadre de Plan PME

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

Prospecter

PROGRAMME COLLECTIF RHONE-ALPES

Région RhôneAlpes

La Région soutien les entreprises via les opérateurs économiques rhônalpins

Promotion collective à l'étranger :

- soutenir la participation des entreprises à certaines manifestations internationales

Actions collectives :

- Accès aux marchés publics internationaux et européens
- Accès au 7ième PCRD
- Accompagnement sur les opérations de logistique complexes

Plan de développement international (PDI) des P&C :

Programme d'actions spécifiques visant les membres de certains P&C

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

Prospecter

Externalisation de la Force Commerciale

Bénéficiez d'une représentation commerciale active sur un marché ciblé

- Mise à disposition d'un chargé d'affaires, expert pays, qui représente votre entreprise auprès de vos partenaires et (futurs) clients locaux, et qui maîtrise le fonctionnement économique et culturel du pays ciblé.
- Objectifs fixés en début de mission.
- Outils et actions commerciales mises en œuvre pour obtenir les résultats demandés. Un suivi régulier est réalisé pour suivre l'avancée de la mission.
- Investissement au démarrage limité
- Adaptation de l'intensité de la prospection en fonction des attendus et des résultats

erai entreprise rhône-alpes international

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

RECRUTER

V.I.E. Volontariat International en Entreprise

UBIFRANCE

Objectif	Confier une mission professionnelle à un jeune européen de 18 à 28 ans pour une durée variant de 6 à 24 mois
Bénéficiaires	Entreprises françaises ayant un projet de développement export
Contrat comprenant	▪ L'Indemnité forfaitaire mensuelle versée au V.I.E (de 1300 à 3500 € selon le pays, exempte de cotisations et non imposable en France) ▪Frais de gestion et de protection sociale du V.I.E de 200 à 395 euros (variant selon le chiffre d'affaires de l'entreprise) ▪(+Frais de voyage et de transport de bagages A/R ET Dépenses opérationnelles liées à la nature de la mission)
Avantages	▪Exonération de cotisations sociales ▪Gestion administrative et juridique déléguée à Ubifrance ▪Le budget d'un VIE est intégrable dans une: ▪Assurance Prospection, crédit d'impôt export, Prêt pour l'Export

L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

S'IMPLANTER — IMPLANTIS

Pour faciliter et accélérer votre implantation à l'étranger

erai entreprise rhône-alpes international

- **Aide à l'implantation**

Vous accompagner dans la création de votre structure locale (identification de solutions d'implantation, assistance administrative dans la création de l'entité, mise en relation avec un réseau d'experts, soutien au recrutement…).

- **Implantis® ''junior"**

Domicilier votre jeune professionnel dans nos locaux et l'encadrer pour garantir le respects des objectifs.

- **Implantis® ''léger'**

Vous permettre d'avoir une adresse fixe et afficher une présence sur place à moindre coût et sans délai.

- **Implantis® ''senior"**

Vous permettre d'aborder les marchés en direct en disposant de votre propre force commerciale

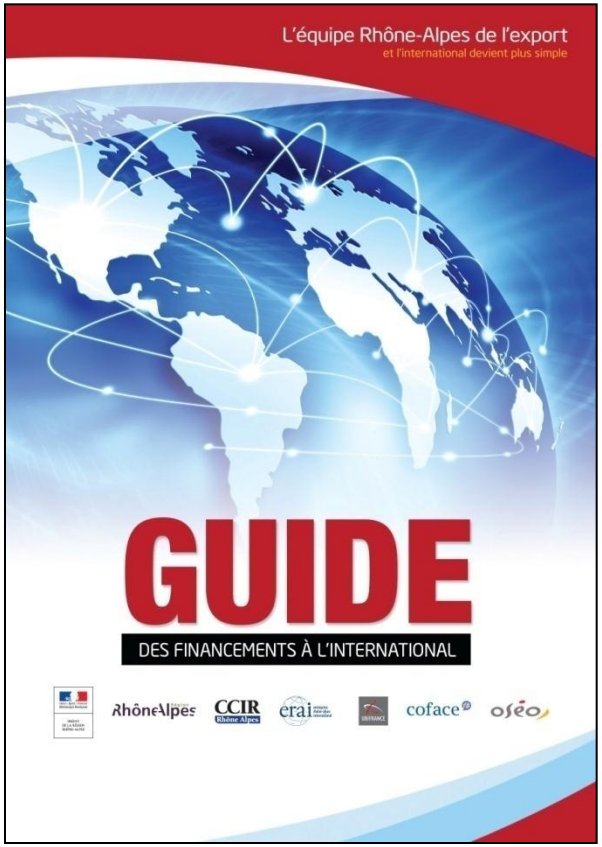
L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

Retrouvez toutes ces informations dans le

GUIDE DES FINANCEMENTS A L'INTERNATIONAL

Disponible auprès de tous les membres de L'équipe Rhône-Alpes de l'export



L'équipe Rhône-Alpes de l'export

et l'international devient plus simple

MERCI